Vertriebspartner werben mit der Tasting Box

- Begeistere deine Kundin Gastgeberin über die Tasting Box für die Produkte.
- Entfache über deine Leidenschaft und dein „Brennen“ für die Produkte das gleiche Gefühl in ihr. Dann möchte sie auch die Produkte unbedingt haben!
- Frage sie ob sie nicht auch ein paar Freundinnen, Bekannte, ... hat, welchen sie auch diese tollen Produkte zeigen möchte.
- Erzähle ihr welche Möglichkeiten sie hat, um günstig an die Produkte zu kommen (Job vorstellen oder alternativ als Sammelbestellerin beginnen und sehen was daraus wird).
- Erzähle ihr, dass sie kostenlose Schulungen erhält und du immer da bist, um ihr zu helfen.
- Nimm sie mit zur Startakademie nw, dort kann sie sich alles unverbindlich anschauen und wenn ihr Live hinfahrt, sogar das tolle Feeling der proWIN Familie erleben.
- Erkläre ihr vorab das Startpaket. In diesem sind alle Produkte aus den Tasting Boxen in Originalgröße für deine potenzielle VIP. So kann sie gleich die Produkte für sich verwenden und hat was zum Vorführen für ihre Freunde. Und das Ganze für 6 Monate ohne Rechnung oder sogar komplett kostenlos.
- Sie kann mit den Tasting Boxen ohne großen Kapitaleinsatz starten und es einfach mal ausprobieren. Vielleicht hast du auch die Möglichkeit sie am Anfang mit Boxen zu unterstützen und ihr erstmal welche auszuleihen.
- Es war noch nie so einfach im Wellnessbereich durchzustarten wie jetzt mit unseren tollen Tasting Boxen.
- Gehe es an und starte gemeinsam mit deinen neuen Vertriebspartner durch. Alles ist möglich, probiere es einfach mal aus.
- Werde natural wellness Berater und genieße es die Kunden so glücklich und zufrieden zu sehen, wenn sie sich über die tollen Produkte freuen.

proWIN nomis

©proWIN HAST GmbH • www.prowin-nomis.net • nomis@prowin-nomis.net