Durchführung einer Messenger-Party

Erstelle vorab eine Gruppe mit den Teilnehmern deiner Präsentation
Begrüße deine Gäste in der Gruppe am besten mit einem persönlichen Video
Erkläre kurz den Ablauf der Party, Bestellung,... und (nur bei Nutzen der proWIN App, wie deine Gäste über den folgenden Link zu der Präsentation in der proWIN App gelangen)
Stelle den Link zur Präsentation in die Gruppe (nur bei Nutzen der proWIN App)
Für gut herausgestellt hat sich ein Ablauf der Präsentation über 2-3 Tage.

1. Tag:
Führe am ersten Tag z.B. die Gesichtsreinigung und Abendroutine gemeinsam mit deinen Gästen durch
Frage immer aktiv nach, ob deine Gäste bereits einen Unterschied merken, wie sich ihre Haut anfühlt, ...
Denke immer daran: Wellness wird über Emotionen verkauft! riechen, fühlen, schmecken, wohlfühlen, WOW Erlebniss ... all das sind Dinge die DU bei einer Online Präsentation rüberbringen darfst!

2. Tag:
Frage deine Gäste am nächsten Morgen aktiv wie sie geschlafen haben und wie sich ihre Haut (oder je nach Box ihre Füße, ...) anfühlt. Ob sie schon eine Veränderung merken
Melde dich dann am Abend noch einmal bei deinen Gästen und probiere mit ihnen gemeinsam die nächsten Produkte aus der Box. (Falls du die Präsentation mit einem Messenger Link machst, frage die Gäste aktiv ob sie schon die nächsten Produkte ausprobiert haben und ob sie schon Veränderungen merken, wie es sich anfühlt, ...)
Bleibe immer im Austausch mit deinen Gästen und hole sie immer wieder ab, um sie für die Produkte zu begeistern. Ruhig mehrmals am Tag! Und denke dabei an deine Emotion. Bringe deine eigene Begeisterung immer wieder rüber!

3. Tag:
Frage deine Gäste morgens wieder wie sie sich fühlen und wie sich ihre Haut, Füße, ... je nachdem welche Box ihr verwendet anfühlt.
Abends: stelle deinen Gästen weitere Zusatzprodukte vor und gib ihnen Tipps zur Anwendung und für ihren Alltag (z.B. Augencreme und Handcreme ans Bett stellen, damit der Aufwand im Badezimmer abends möglichst gering bleibt. Die meisten Menschen haben abends keine große Lust auf eine aufwändige Pflegeroutine. Augenroll-on für unterwegs in der Handtasche, ...
Zeige deinen Gästen die aktuellen Angebote zu ihrer Box oder Kosmetiklinie, den aktuellen Katalog und die präsentierten Zusatzprodukte
Erkläre die Geschenke und die Möglichkeiten z.B. Party buchen, Sammelbesteller und natürlich das beste Produkt: Den Job!
Verabschiede dich am besten wieder mit einem Video von deinen Gästen und sage ihnen, dass du dich in den nächsten Tagen nach Auslieferung der Ware nochmal bei ihnen melden wirst, um nachzufragen, ob alles in Ordnung ist.
Und dann tue es auch! Melde dich kurz bei deinen Gästen telefonisch und mache eine kurze Kundenbetreuung. Du wirst sehen es wird sich lohnen!

proWIN nomis

©proWIN HAST GmbH • www.prowin-nomis.net • nomis@prowin-nomis.net