



(Fotos: privat)

URSULA DE MALOTKI-SOHNEFELD

„Lebensbalance“

→ „proWIN bietet den Menschen die Möglichkeit, ein selbstbestimmtes Leben zu führen“, sagt Ursula und spricht über ihre Lebenserfahrungen. „Alles ist möglich!“ Die erfolgreiche Führungskraft arbeitet heute nicht mehr vorrangig, um weitere materielle Dinge anzuschaffen, sie arbeitet, um angenehm leben und ein erfülltes Leben in Balance der Lebensbereiche führen zu können.

Ursula ist seit 24 Jahren mit Begeisterung im Direktvertrieb tätig. Nach ihrem Studium der Sozialarbeit/Sozialpsychiatrie in Heidelberg und ihrem Anerkennungsjahr in Paris geht es zurück nach Deutschland, wo sie zunächst in der Jugendgerichtshilfe tätig ist und später ein Jugendheim leitet. Dann wird der Kinderwunsch größer als der Karrierewunsch. Sie wird Mutter von zwei Töchtern und entscheidet sich zu Hause zu bleiben: „Mir war bewusst, wie wichtig die Mutter während der ersten Lebensjahre für die Gesamtentwicklung ist.“

In dieser Zeit lernt sie durch ihre Schwester den Direktvertrieb kennen und begeistert sich für die ökologisch sinnvollen und arbeitserleichternden Produkte. „Der Direktvertrieb bietet für Mütter und Hausfrauen das beste Berufskonzept“, sagt sie. „Es ermöglicht eine ‚maßgeschneiderte‘ Berufstätigkeit für Frauen. Eine Frau hat

„DAS SEIN HAT
FÜR MICH
HEUTE EINEN
HÖHEREN
STELLENWERT
ALS DAS
HABEN.“



> Auf dem Weg zum Geschäftstermin (Fotos: privat)

viele Arbeitsbereiche abzudecken. Kinder, Haushalt, gegebenenfalls Unterstützung und Pflege kranker und alter Familienmitglieder, Organisation des Familienlebens und der Sozialkontakte. Die Ausübung des erlernten Berufes fügt sich selten in all diese Anforderungen ein. Das Verlassen der Alltagsroutine und die beruflichen Kontakte bleiben oft auf der Strecke und werden schmerzlich vermisst. Und auch der Haushaltskasse und dem Selbstwertgefühl würde in der Regel ein weiteres, selbst erarbeitetes Einkommen guttun. Vor diesem Hintergrund sehe ich im Direktvertrieb eine ideale Chance für alle, die nach eigenen Maßstäben berufstätig sein wollen.“

Ihre Oma sagte immer: „Wenige Stunden Handel am Tag sind besser als den ganzen Tag abhängig arbeiten“, erklärt Ursula. Sie meldet ein Gewerbe an und beginnt – extrem erfolgreich –, als Gebietsvertretung eine Vertriebsstruktur aufzubauen. Allerdings steht sie jahrelang unter dem ständigen Druck der Vertriebs- und Logistikerfordernisse. Sie arbeitet bis an den Rand des Burn-outs. Nicht nur sie leidet darunter, auch ihre Familie.

Vor zwölf Jahren entscheidet sie, ihr Leben wieder in Balance zu bringen und wechselt, begeistert vom Vertriebskonzept, zu proWIN. Die neue Firma bietet ihr die Freiheit, die sie will: Vertriebsaufbau

„Wenige Stunden Handel am Tag sind

besser

als den ganzen Tag arbeiten.“

ohne Druck, orientiert an der eigenen Zielsetzung. Ebenso das beste Strukturkonzept und eine großartige Produktpalette. Bis heute ist ihre Begeisterung der Motor für den Vertriebsaufbau und die Kundenkontakte.

„Meine Freude und der Erfolg im Direktvertrieb haben mich meinen ursprünglichen Beruf nie vermissen lassen. Ich bin Herrin meiner Zeit und führe ein selbstbestimmtes Leben, in dem auch meine Familie und meine privaten Interessen ihren gebührenden Platz haben. Mein Leben ist in Balance.“ Die intelligente, wissbegierige Frau liebt das Lesen, Lernen, Gärtnern, kreatives Gestalten, Pilzsuche und lange Waldspaziergänge.

Gartenbücher, Bücher über alternative neue und vergessene Heilmethoden, gesunde Ernährungsformen und Lebensphilosophien stehen in den Regalen, auf den Tischen und den Stühlen ihres faszinierenden Heimes. Eine beeindruckende Bibliothek alternativer Sachbücher sind ihr „Schatz“, das Eintauchen in die interessanten Themen ist für sie Luxus. Ebenso die Möglichkeit, sich alle Bücher, die sie haben möchte, gleich zu bestellen, anstatt bis zum nächsten Gehalt zu warten.

Sie freut sich, es sich leisten zu können, nach den eigenen Überzeugungen zu leben. Kleidung aus Fairtrade-Herstellung zu tragen, gesunde Biolebensmittel zu essen und biologisch unbedenkliche Waren zu kaufen. Zeittypische Luxusartikel interessieren sie wenig. Sie wohnt mit ihrem zweiten Ehemann Helmut, einem mittlerweile pensionierten Oberstudienrat, in einem Haus, oder besser, in einem Gesamt-

kunstwerk, das sie gemeinsam gestaltet haben. Die Wohnetage wird von einer riesigen weißen Skulptur aus Lehm strukturiert, die mit ihren Ausläufern eine beeindruckende Holzbalkendecke zu tragen scheint. Die Formen hat ein Künstler dem Vorbild von Wüstendünen und den Tuffsteinformationen Kappadokiens nachempfunden. In die Form eingearbeitet sind Sitz- und Liegebereiche, ausgelegt mit kuscheligen weißen Schaffel-

als das Haben.“

Die proWIN-Produkte werden Ursulas hohen ökologischen Ansprüchen gerecht. „Außerdem sind sie so effektiv, dass Frauen mehr Zeit haben, sich um ihre eigenen Interessen zu kümmern. Sie steigern die Lebensqualität in jeder Hinsicht.“ Sie würde niemals Produkte anbieten, die nicht ihren Ansprüchen genügen.

verbringen Ursula und Helmut möglichst viel ihrer Freizeit. Sie pflegt ihre Pflanzen, schneidet die Buchsbaumskulpturen, züchtet die Kräuter, er kümmert sich um das Haus und die Teichanlagen. Helmut verwöhnt uns mit einem Smoothie nach seinem persönlichen Rezept aus Obst, Gemüse, selbstgepflückten Kräutern, Beeren und vielen weiteren liebevoll ausgewählten Zutaten. Sie sind ein sehr harmonisches, entspanntes

„ICH BIN IN EINEM ALTER, WO ICH WENIGER ARBEITEN UND MEHR LEBEN MÖCHTE“

len. Zwei integrierte Kamine zaubern nicht nur gemütliche Wärme, sondern auch ein angenehmes Licht. Ausgewählte Möbel verteilen sich raffiniert in dem großen Wohn- und Wintergartenbereich mit offener Küche, die mit ihren High-Tech-Geräten und modernem Stil beeindruckt.

Ursula führt eine erfolgreiche proWIN-Struktur mit tollen Beraterinnen und ein glückliches Leben. Vertriebllich möchte sie sich noch weiterentwickeln, aber nicht mehr mit dem Arbeitseinsatz wie vor 20 Jahren. Eine ganz bewusste Entscheidung. „Ich bin in einem Alter, wo ich weniger arbeiten und mehr leben möchte“, erklärt sie. „Das Sein hat für mich heute einen höheren Stellenwert

Ursula war nie die Überfliegerin bei proWIN, wie sie selbst sagt, aber eine, die hochgekommen und oben geblieben ist. Was sie an diesem Direktvertrieb schätzt, ist, dass proWIN jedem einen Weg zum persönlichen Ziel bietet, unabhängig vom Ausgangspunkt. Jeder Mensch hat andere Voraussetzungen und andere Erwartungen in Bezug auf seine Berufstätigkeit. Mit proWIN kann jeder gewinnen. Sie sagt allen Frauen, die bei proWIN anfangen, dass sie mit diesem Direktvertrieb sehr erfolgreich werden können. Große Träume können wahr werden. Beispiele hierfür gibt es viele.

Wir sitzen im Wintergarten und blicken auf einen malerisch gestalteten Garten. Hier

Paar, das sich auch ohne Worte versteht. Hochgeschätzt wird von Ursula auch sein Einsatz für proWIN. „Wir sind ein Team und Helmut kümmert sich gewissenhaft um zahlreiche administrative Aufgaben und den Wareneingang. Auch für unsere Vertriebspartner ist er ein geschätzter und immer bestens informierter Gesprächspartner.“ Es sind das tiefe Verständnis und Einverständnis und die Dankbarkeit, die sie verbindet. In diesem Haus wohnt das Leben, denke ich und fange an über mein Leben nachzudenken. Wir Menschen neigen dazu, von einem Leben zu träumen, das wir führen wollen, anstatt das Leben zu führen, von dem wir träumen. proWIN ist eine Chance, diesen Traum wahr zu machen. ■



> Mit Führungskräften auf der Aida 2010



> Im Büro sagt Ursula, wo es langgeht



> Ihre Kinder



> Ursula als Oma im Einsatz



> Ursula verbringt viel Zeit im Garten, ...



> ... damit der so aussieht, wie er aussieht