



> Geteilte Freude: Sarah und Marianna Büyük genießen ihren proWIN-Erfolg

# SARAH SCHLEICHER

„Ich stehe zu einer Million Prozent hinter dieser Firma“

→ **In der Regel sind es die Begeisterung für die Produkte und das Vertriebskonzept, weshalb Menschen bei proWIN einsteigen. Bei Sarah Schleicher war es eher eine Art Personenbegeisterung, die sie zu proWIN brachte – alles andere kam danach.**

Sarah Schleicher kann bis heute nicht genau sagen, was sie im Sommer 2017 dazu gebracht hat, Marianna Büyük anzurufen und zu sagen: „Mach eine Party mit mir.“ War es nur Sympathie? War es Neugier? Oder Bewunderung für deren positive Ausstrahlung? Vermutlich wird es von allem ein bisschen gewesen sein. Doch eines war es auf jeden Fall nicht: der Wunsch, ein Produkt von proWIN zu bekommen oder dort einzusteigen. Denn Sarah kannte diesen Vertrieb zu der Zeit überhaupt noch nicht. „Ich wusste gar nichts über proWIN, und es wundert mich bis heute, warum ich das gemacht habe – ich habe es aber gemacht, und es war gut so“, erzählt sie uns fröhlich. Wobei „gut“ in diesem Fall wohl eher eine handfeste Untertreibung ist, denn mittlerweile gehört die hübsche Halbtalienerin als Vertriebsleitung zur Verkaufselite bei proWIN.

Die Vorgeschichte zu diesem Anruf mit den überaus positiven Langzeitfolgen begann mit einer neuen Freundschaft. Denn in einem Kosmetikstudio freundete sich Sarah einige Zeit vorher mit der Schwester von Marianna an. Sarah arbeitete damals als gelernte Kauffrau für Bürokommunikation in Vollzeit für ein Sicherheitsunternehmen, aber nebenberuflich widmete sie sich leidenschaftlich gern gepflegten Nägeln. Über diese Arbeit kam sie auch in Kontakt mit Direktvertrieben im Schmuck- und Kosmetikbereich. Hier sammelte sie jedoch negati-

ve Erfahrungen. Wie gut, dass sie proWIN später eine Chance gegeben hat ...

Die Chance proWIN begann für Sarah auf dem Jungesellinnen-Abschied von Mariannas Schwester. Marianna, ihre spätere Förderin und Führungskraft, strahlte dort so viel Selbstbewusstsein aus, dass Sarah auf Anhieb fasziniert von ihrer Persönlichkeit war. Nach der Feier schickte sie eine Freundschaftsanfrage auf Facebook, wo sie all die Fotos sah, die Marianna im Zusammenhang mit proWIN zeigten – auf Events, Incentive-Reisen oder Seminaren. Damit war der Entschluss zu besagtem Anruf gefallen. Und irgendwas Besonderes musste es mit proWIN ja auf sich haben ...

Sarahs Eigeninitiative war natürlich herzlich willkommen, und wenig später fand sowohl die erste Party bei Sarah zuhause als auch das erste Gespräch über den Job proWIN statt. „Und mit allem, was Marianna mir zeigte und erzählte, rannte sie offene Türen – äh, Scheunentore ein“, sagt uns Sarah mit ihrem strahlendsten Lächeln. Da waren zunächst mal ihre Kalkprobleme. Sarah wohnt in einer schicken neuen Eigentumswohnung, deren Pflege ihr sehr wichtig ist. Aber seit ihrer Krebserkrankung und der Genesung kommen ihr keine scharfen Mittel mehr ins Haus. Auch auf Gerüche ist Sarah seitdem extrem sensibilisiert. Doch die Ökoreiniger, die sie ausprobierte, ließen den Kalk einfach nicht verschwinden.

Umso beeindruckter war Sarah von der Vorführung des Kalklösers „Calex Liquid“ von proWIN, der all ihre Kalkprobleme auf einen Schlag löste: „Ich hatte schon so viel ausprobiert und war damit kläglich gescheitert. Heute dagegen ist die Kalkentfernung

mit Calex, Softclean und Superschaumflasche mein Fachgebiet ...“ Auch die Geruchsneutralität vieler proWIN-Produkte begeisterte sie nachhaltig. Wie lange hatte sie vorher schon nach Reinigern gesucht, die mit ihrer Geruchsempfindlichkeit vereinbar waren! Dass sie diese Produkte gerne ver-



> **Sarahs Lieblinge: Calex Liquid, Softclean und die Superschaumflasche**

kaufen würde, stand damit schnell fest. Und alles, was sie außerdem noch über proWIN hörte, gefiel Sarah ebenso sehr. Früher eher Workaholic, hatte sie nach ihrer Krebserkrankung ihre Werte neu justiert, und mit proWIN schien man all das ausleben zu können, worauf Sarah sich zukünftig fokussieren wollte. „Noch dazu bin ich ein Anerkennungsjunkie und sehr hilfsbereit, das traf alles also genau meinen Nerv“, erklärt sie lachend.

Nach der Party und dem anschließenden VIP-Gespräch sagte Sarahs Bauchgefühl eindeutig Ja zu proWIN, und als Marianna die bestellten Produkte bei ihr vorbeibrachte, unterschrieb Sarah den Vertriebsantrag. Ihre Eröffnungsparty stellte sie dann jedoch vor eine Herausforderung: Sie lud fast ihre

Was gibt Ihr Euren Wollern mit auf den Weg? Womit motiviert Ihr sie?

**„Bei proWIN können sie das erreichen, was sie wollen; sie können sich ihre Träume erfüllen. Sie können sich das von proWIN nehmen, was sie möchten. Ich habe auch gerade zwei in meinem Team, die nicht mehr in ihren alten Job zurückwollen – das ist ihr Motivator.“**

Was macht proWIN Eurer Meinung nach so erfolgreich?

**„Das faire Vertriebskonzept, die Wertschätzung und natürlich die Produkte; der ökologische Gedanke, das Familiäre – ich finde es toll, dass Ingolf seine Söhne mit ins Boot geholt hat.“**

Eure Lieblingsprodukte?

**„Bei der Symbiotischen Reinigung: ganz klar der Kalkreiniger (Calex Liquid). Und an meine Haut lasse ich nur Time – und das Bronzer Concentrate, mein absolutes Lieblingsprodukt! Damit habe ich sogar schon eine Pigmentstörung wegbekommen.“**

# „ICH HABE MICH SO WAS VON WEITERENTWICKELT!“

kompletten Telefonkontakte über WhatsApp ein, doch nur zwei Leute folgten der Einladung. Aber wie das so ist mit negativen Erfahrungen – man lernt daraus, wie es besser geht, und es dauerte nicht lange, bis Sarah, mit ihrer Förderin an der Seite, den Dreh raus hatte: „Durch proWIN habe ich gelernt, lösungsorientiert zu denken, beruflich und privat“, erzählt sie. Danach reihte sich ein Erfolg an den nächsten; in wenigen Jahren stieg Sarah von der einfachen Beraterin zur Vertriebsleitung auf.

Ihr wichtigster Partner bei diesem rasanten Aufstieg: ihr völlig neues Mindset, dass sie über diesen Zeitraum entwickelt hat. „Früher kamen Probleme häufiger dadurch, dass ich nicht offen genug gewesen bin. Mittlerweile bin ich sehr offen. Und dieses Positive hat mich enorm weitergebracht. Ich habe mich so was von weiterentwickelt! Ich brau-

che heute auch nicht mehr bei jedem gut ankommen. Ich habe jetzt meine Mitte gefunden. Alles in allem bin ich sehr dankbar für diese Entwicklung; ich bin so, so stolz darauf, bei proWIN sein zu dürfen! Ich stehe zu einer Million Prozent hinter dieser Firma.“

.....  
„Ich habe meine

## Mitte

gefunden.“  
.....

So großes Lob für ein Unternehmen hört man selten – bei proWIN jedoch kommt das häufiger vor. Was macht diese Firma so

anders? Für Sarah eine leicht zu beantwortende Frage: „Wer kann schon sagen, dass sein Arbeitgeber ihm 5 Tage kostenlosen Urlaub auf Sardinien schenkt?“ Gefühlt könnte Sarah wohl noch stundenlang über proWINs gelebte Wertschätzung und die Vorzüge ihrer Selbstständigkeit mit proWIN reden, doch unsere Interviewzeit geht irgendwann zu Ende. Aber ein bisschen Zeit, um ihre Zukunftspläne zu erfahren, bleibt uns noch – und wir staunen nicht schlecht, als wir hören, was Sarah so alles vorhat ...

„Ich bin ein großer Hawaii-Fan! Mit meinem Partner war ich schon siebenmal da. Spätestens in 10 Jahren will ich auch dort leben. Dann bin ich Direktion und manage alles von Hawaii aus ... Ja, mit proWIN lässt sich gut träumen – und leben erst recht.“ ■

.....

# „ICH BIN SO, SO STOLZ, BEI PROWIN SEIN ZU DÜRFEN.“