

A woman with short dark hair and glasses, wearing a dark blue polka-dot long-sleeved shirt and dark pants, is smiling and holding onto two vertical ropes. She appears to be hanging from a structure in a garden. The background is filled with green foliage and trees. In the foreground, there are large, out-of-focus pink flowers. The overall scene is bright and natural.

ANKE BUSSMANN

Die Wellness-Lady

→ Ankes Herz schlägt für alles, was schön ist und schön macht, und dafür hat sie auch genau den richtigen Riecher. Dieser Riecher verhalf der gelernten Textilbetriebswirtin zu ihrer ersten Karriere als „Unit Managerin Nonfood“ im Center Parcs Bispinger Heide, wo sie für die dort angebotene Mode und für 30 Mitarbeiter verantwortlich zeichnete. Und er verhalf ihr zur Karriere bei proWIN, indem sie die proWIN-Wellnessprodukte für sich entdeckte und mit dieser Leidenschaft nun viele andere begeistert.

Wie so oft, war es auch bei Anke die Familiengründungsphase, die ihren weiteren Berufsweg maßgeblich beeinflusste. „Meinen Beruf hätte ich mit Kindern keinesfalls vereinbaren können. Ich war quasi rund um die Uhr in Einsatzbereitschaft.“ Natürlich liebte sie ihren Job im Center Parcs, aber er führte dazu, dass sie auch eine Wochenendbeziehung mit ihrem Mann Hermann in Kauf nehmen musste. So konnte es nicht bleiben, und als sie schwanger wurde, stand fest, dass sie ihren zeitaufwendigen Job aufgeben und mit Hermann

„Meinen Beruf hätte ich mit

Kindern

keinesfalls vereinbaren können.“

zusammenziehen würde. Gesagt, getan – es folgten einige Jahre, die sie ihren Mädels Marie und Emma (heute 14 und 12 Jahre) widmete und ganz für die Familie da war.

Aber auch der Familienjob ist ein absoluter Fulltime-Job – nur anders. Der Dresscode ändert sich von schickem Büro-Outfit in praktische Alltagskleidung, man schiebt öfter auch mal Nachtschichten und ist in der Hauptsache mit den Bedürfnissen der Familie beschäftigt. Ganz schön anstrengend auf die Dauer ... Die Einladung von ihrer jüngeren Schwester zu einem „schönen Wellnessabend“ war da eine willkommene Abwechslung. „Ich liebe einfach alles, was mit Wellness und Körperpflege zu tun hat. Anke Espelage hat diese Party mit den Anti-Aging-Produkten gemacht; TIME gab es zu diesem Zeitpunkt ja noch nicht. Ich fand die Produkte richtig toll und meldete mich auch sofort als Gastgeberin, genauso wie meine Freundin Sabine Suter. Diese

„ICH LIEBE
EINFACH
ALLES,
WAS MIT
WELLNESS
UND
KÖRPER-
PFLERGE
ZU TUN
HAT.“

> Anke hat zwei Jahre lang nur Wellnesspartys gemacht – bis ihr Mann Hermann sie davon überzeugte, auch die anderen Produkte zu verkaufen. Die Nachfrage war schließlich da.

Partys waren richtig erfolgreich, und auf meiner sowie auf der von Sabine konnte Anke Espelage fünf weitere Partys rausbuchen“, erzählt uns Anke von dieser Zeit. Sie war von der Anti-Aging-Creme derart begeistert, dass sie immer gleich nachrechnete, wann sie die nächste Creme kaufen muss – sie wollte nie mehr „ohne“ sein.

Einige Zeit später wurde auf dem Stoppelmarkt ordentlich gefeiert, und Sabine schwenkte einen proWIN-Vertriebsantrag vor Ankes Nase herum. „Komm, wir

.....
Deshalb startete sie gleich richtig: mit

voller Kraft

voraus.

.....
 machen das zu zweit!“ Sabine hatte sich schon bei Anke Espelage eingeschrieben, und noch am selben Abend war Anke bei ihrer Freundin Sabine unter Vertrag. „Warum nicht“, dachte ich mir, „ich guck jetzt einfach mal!“ Und wie sie guckte ... Halb Sachen gibt es bei Anke nicht, und deshalb

startete sie gleich richtig: mit voller Kraft voraus! „Ich habe mir einfach drei Monate Zeit gegeben. Ich hatte zu dem Zeitpunkt ja auch keinen Beruf, also konnte ich gleich loslegen. Das Weihnachtsshopping stand vor der Tür, und mit den ersten Partys bei meiner Schwester, meiner Schwägerin und meiner Freundin lief alles sofort heftigst an“, berichtet uns Anke und schenkt Ingo und mir noch eine Tasse Kaffee ein.

Die weitaus meisten Berater bei proWIN starten ihre Karriere mit den Clean-Produkten, aber nicht so Anke – sie setzte voll auf Wellness, auf die Produkte, die sie liebte. „Ich habe zwei Jahre lang nur Wellnesspartys gemacht! Und wenn mich jemand darauf ansprach, ob ich auch den Backofenreiniger oder den Alleskönner verkaufen würde, fand ich das total unpassend! Die tollen Wellness-Produkte, sich schön machen – das war meins. Wer eine Clean-Party haben wollte, den habe ich an Kolleginnen verwiesen, mit dem Kommentar: „Ich mache nur Wellness!“ Das ging so lange, bis Hermann mich irgendwann mit der Nase darauf stieß: „Das ist doch ganz egal! Wenn die Leute das haben wollen, dann verkauf es ihnen doch!“ Anke wurde nachdenklich. Irgendwie hatte Hermann ja recht ... Schließlich ließ sie sich darauf ein, auch Partys mit den Produkten der symbiontischen Reinigung zu machen – die

meisten Produkte kannte sie ja bereits von Schulungen. Und es lief wieder heftigst an!

Heute ist Anke froh, dass sie auf ihren Mann hörte. Hermann ist in allen Belangen ihre große Stütze und von Herzen dabei, wenn es darum geht, Anke zu helfen. „Ich habe einen tollen Mann, der immer da ist, wenn ich ihn brauche. Er hat großen Anteil an meinem Erfolg, denn zum Entwickeln gehört ein starker Partner, der zulässt, dass Du Dich entwickelst.“ Daneben hat Anke aber auch ein tolles Team und in Sabine Suter eine wunderbare Freundin, auf die sie sich zu 100 Prozent verlassen kann. Als Anke im letzten Jahr schwer erkrankte und für eine lange Zeit komplett ausfiel, stand Sabine an ihrer Seite. „Sabine hat meine ganzen Beraterinnen geschult und betreut und macht das auch heute noch, weil ich noch nicht genug Kraft und Energie habe, um mich ausreichend um mein Team kümmern zu können. Dank Sabine und meines tollen Teams bin ich in dieser Zeit trotzdem von der Teamleitung III zur Vertriebsleitung aufgestiegen! Dafür bin ich unendlich dankbar.“ Was für ein toller Zusammenhalt und Teamgeist! Auch das ist etwas, was proWIN so besonders macht, denke ich mir, denn in wie vielen anderen Jobs kann man befördert werden, während man aus Krankheitsgründen ausfällt??

Wir drücken Anke auf jeden Fall ganz fest die Daumen, dass ihr größter Wunsch bald in Erfüllung geht: nämlich wieder die Kraft und Energie zu haben, um sich um ihr proWIN-Team komplett selber kümmern zu können. Und um sich ihren anderen Leidenschaften zu widmen: Konzertbesuche, Festivals und Reisen. Vor der „Kinderzeit“ standen immer viele Fernreisen bei den Bussmanns auf dem Programm, z.B. Mexico, Cuba, Kalifornien ... Sogar ihre Hochzeit feierten Anke und Hermann passen-

WAS FÜR EIN TOLLER ZUSAMMENHALT UND TEAMGEIST!

derweise ganz romantisch (und heimlich) auf der Trauminsel Barbados. Und was ihre Leidenschaft für Musik angeht, sind Marie und Emma schon angesteckt: Beide Mädchen spielen begeistert Saxophon und begleiten ihre Eltern schon zu Rock-Konzerten. Dabei kann Anke dann ihre Batterien aufladen und mit voller Kraft voraus ihr nächstes Ziel ansteuern: die Vertriebsleitungsstufe II. ■



> Die beiden feierten vor kurzem ihre Hochzeit – ganz romantisch (und heimlich) auf Barbados.



> Anke mit ihrem Mann Hermann – der eine große Stütze für sie ist – und die beiden Töchter: Marie und Emma (14 und 12 Jahre).

“

Was gibst Du Deinen Wollern mit auf den Weg?
Womit motivierst Du sie? „**Ich lasse sie einfach erzählen – und biete ihnen dann den passenden Rahmen an.**“

Was macht proWIN Deiner Meinung nach so erfolgreich?
„**Das ganze Drumherum, der Rahmen, das Konzept, das proWIN bietet – das ist einfach genial! Man kann von zuhause aus bestellen, hat keinerlei Risiko und eine Arbeit, die wunderbar zum Familienleben passt.**“

Deine Lieblingsprodukte? „**Platz eins bei mir persönlich: die Anti-Aging-Produkte! TIME! Aber auch die Aloe-Vera-Produkte, die wir selbst sehr viel nutzen. Die Handcreme mit Vitamin-E-Pearls, das Schritt-für-Schritt-Set, die neuen Haarprodukte – all das läuft auch richtig gut im Verkauf.**“

”

