



(Foto: Antje Fashion
Anja Ines Brigitte Rosenstraße)

ANJA GÖBE

„Ich habe nicht geglaubt, dass diese Umsätze möglich sind“

→ Anja Göbe hatte vor proWIN einige andere Direktvertriebe ausprobiert und das Thema eigentlich schon für sich abgehakt. Bis sie Sandra Muthorst und proWIN kennenlernte ...

Anja Göbe ist in vielerlei Hinsicht eine erstaunliche Frau. Ihr Alter? Erstaunlich, denn sie sieht mindestens 15 Jahre jünger aus (okay, eigentlich sollte man das Thema Alter ja gar nicht so direkt ansprechen, aber hier geht es einfach nicht anders). Ihr Lebenslauf? Auch erstaunlich, denn er steckt voller Lebenslust, Selbstvertrauen und Eigenständigkeit. Ihre positive Ausstrahlung? Noch erstaunlicher, denn sie überstrahlt alles. Und dass es ihr jetzt so gut geht, hat viel mit proWIN zu tun. In unserem Zoom-Ge-

Mallorca braucht. Bei Bekannten in der Nähe von Düsseldorf wird sie zur Expertin für schöne Nägel und kehrt dann zu ihren Eltern zurück, wo sie anfängt, mit ihrem neuen Können Geld zu verdienen für ihren Mallorca-Plan. Das mit dem Geld verdienen klappt gut, doch was sie dabei nicht mit eingeplant hat, sind die festen Beziehungen zu ihren Stammkunden. Die sind so fest, dass sie sie nicht einfach im Stich bzw. ohne die so liebgewonnene Nagelpflege lassen will. Anja bleibt selbstständige Nageldesignerin in Niedersachsen, heiratet, bekommt zwei (mittlerweile erwachsene) Söhne und legt den Auswanderungswunsch ad acta.

Natürlich bleibt Mallorca in ihrem Herzen, und schließlich kann sie dort ja auch im-

Alternativen stößt sie auf einige Direktvertriebe, die sie dann auch ausprobiert. Trotz ihrer Anstrengungen kann sie dabei allerdings keine guten Umsätze erzielen – und einen ausreichenden Lebensunterhalt erst recht nicht.

Die große berufliche Wende in ihrem Leben beginnt mit einem Besuch des Bremer Freimarkts. Dort lernt sie Sandra Muthorst kennen, eine erfolgreiche proWIN Vertriebsleitung. Die beiden Frauen sind sich auf Anhieb sympathisch, und als Anja ihre berufliche Situation schildert, weiß Sandra sofort Rat und verspricht, Anja etwas Tolles zu zeigen. Ein paar Wochen später kommt der Anruf: „Pack schon mal einen kleinen Koffer, um drei Uhr nachts geht es los!“

„EGAL WIE ALT MAN IST – MAN KANN IMMER BEI PROWIN ANFANGEN UND ERFOLGREICH WERDEN.“

spräch erzählt Anja, wie sie dank proWIN im Alter von 56 Jahren eine neue berufliche Heimat gefunden hat – und eine allerbeste Freundin.

Anjas Berufsweg beginnt mit der Idee, auf Mallorca zu leben. Auf der Insel, wo ihre älteste Schwester mit ihrem mallorquinischen Mann wohnt und ihr Glück gefunden hat, arbeitet sie in den Sommermonaten als freie Fotografin. Drei Jahre bleibt Anja dort. Dann kehrt sie nach Deutschland zurück, um alles zu lernen, was sie für die Eröffnung eines eigenen Nagelstudios auf

mer Urlaub machen – allerdings geht das mit dem Urlaub selten länger als eine Woche, ein Umstand, den die Soloselbstständigkeit so mit sich bringt. Und noch ein Problem schleicht sich ein: hartnäckiger Husten, verursacht durch die vielen chemischen Dämpfe im Nagelstudio. „Eigentlich wusste ich nach 20 Jahren, dass ich mit diesem Husten nicht weitermachen sollte; ich habe immer nach einem Ausweg gesucht. Aber dann sind es 30 Jahre geworden ...“ Anja mag ihren Beruf, aber die gesundheitlichen Konsequenzen sind zum Schluss nicht mehr tragbar. Bei ihrer Suche nach

„Das kannst du doch nicht machen, du kennst sie ja gar nicht!“ – Ehemann Claus ist skeptisch, was Anjas Ausflug angeht. Anja kontert mit Humor: „Die klaut mich schon nicht ...“ Zwar kennt sie weder den Namen der Firma noch das Ziel der Reise, aber Anjas Bauchgefühl sagt ihr unmissverständlich, dass sie Sandra vertrauen darf.

Nach einer halben durchfahrenen Nacht landen die beiden Frauen schließlich auf einem Startseminar von proWIN in einem schönen Saarländer Hotel. Was Anja hier erfährt, lässt sie staunen. Dass man auch



> Anja mit Sascha Winter

„WENN MAN ALLES SO MACHT, WIE PROWIN ES VORGIBT, KLAPPT DER AUFSTIEG.“

> Anjas Tipp für Neueinsteiger

Reinigungsmittel über Partys verkaufen kann, das ist ihr neu. Auch die Produkte selbst und das Vertriebskonzept beeindruckten sie so, dass sie noch im Saarland ihren Vertriebsantrag unterschreibt und ein Startpaket mitnimmt. Beim Putzen zuhause erlebt sie dann zum ersten Mal, warum so viele von Alleskönner und Co. schwärmen: „Ich war mega begeistert! Mit dem Alleskönner und dem Mikro Standard Handschuh habe ich selbst hartnäckigste Flecken wegbekommen. Und der Universalbesen, den Sandra mir gegeben hatte, wirkte sofort Wunder bei Hundehaaren und Dreck.“ Den Kampf gegen die Hinterlassenschaften ihrer Vierbeiner hat Anja noch nie so leicht gewonnen ...

Mit Sandra als Motivationscoach und erfahrene Lehrmeisterin an der Seite, legt Anja mit ersten eigenen proWIN-Partys los. Große Erwartungen in Bezug auf die von Sandra prognostizierten Umsätze hat sie am Anfang nicht – sie glaubt noch nicht, dass proWIN so viel besser funktionieren könnte als die anderen Direktvertriebe, die sie schon ausprobiert hat. Trotzdem hält sie sich an Sandras Tipp, alles so zu machen, wie proWIN es vorschlägt. Wenn sie mal einen Hänger hat, baut Sandra sie umgehend auf. Anja erreicht

nach sechs Monaten das Wollerseminar, das sie gemeinsam mit Claus besucht. Sein Fazit danach: „Wenn du hier nicht mehr machen willst, steig ich da ein!“ Doch

„Das tollste

Highlight

war das Goldseminar auf Mallorca.“

Anja will. Und macht. Vieles bekommt nun auch eine starke Eigendynamik, wie beispielsweise der Teamaufbau, denn Anjas authentische, ehrliche Art wirkt schon von sich aus überzeugend.

„Ich habe nie Leute direkt angesprochen, sondern immer indirekt davon erzählt. Die Leute sind dann auf mich zugekommen. Ich habe niemanden genervt, sondern im-

mer nach dem Motto: Es ist unterlassene Hilfeleistung, wenn ich diesen Job nicht anbiete“, erzählt sie, immer noch ein bisschen erstaunt über ihren eigenen Erfolg. Und bald wird ihr klar: Alles, was Sandra ihr erzählt hat, trifft wirklich ein. „Ich habe einfach nicht geglaubt, dass diese Umsätze möglich sind“, gibt sie zu. Und was sie ebenfalls nicht für möglich gehalten hat, ist die enorme Wertschätzung, die ihr bei proWIN begegnet. „Die gibt es nur hier so, das ist in der heutigen Zeit nicht normal oder zu erwarten“, lobt sie.

Was allerdings fast zu erwarten war, ist die feste Freundschaft, die zwischen Anja und Sandra entstanden ist. Die beiden ergänzen sich bestens. Auch mit ihrer Führungskraft Anke Espelage ist das Verhältnis super, im ganzen Team herrscht eine freundschaftliche Stimmung, die zusätzlich motiviert und für ein ganz besonderes Gemeinschaftsgefühl sorgt. Anjas Team ist sehr bunt gemischt, und sie erzählt stolz, dass eine ihrer Neueinsteigerinnen 74 Jahre alt ist. Für Anja ist klar: „Egal wie alt man ist – man kann immer bei proWIN anfangen und erfolgreich werden.“

Vieles hat sich seit ihrem Freimarktbesuch vor sechs Jahren für Anja geändert. Sie kann

Was gibst Du Deinen Wollern mit auf den Weg? Womit motivierst Du sie? “

„Auf jeden Fall mache ich keinen Druck. Ich zeige ihnen, wie es geht, sage aber auch, dass sie es allein schaffen müssen. Und manchmal schaffen es Leute, von denen man das nie gedacht hätte. Bei uns gibt es die ganzen Einsteiger-Meetings, an denen sie teilnehmen können. Ansonsten kann ich ihnen sagen, dass sie nur mich anzusehen brauchen – wenn man alles so macht, wie proWIN es vorgibt, klappt der Aufstieg. Hauptsache: Durchhalten! Sie können mich auch jederzeit anrufen, wenn ihnen danach ist.“

Was macht proWIN Deiner Meinung nach so erfolgreich?

„Die große Wertschätzung, der Umweltaspekt, das faire Vertriebssystem. Wer Freude hat, im Team zu arbeiten, ist hier gut aufgehoben. Und es ist eine solche Freude, wie andere auch erfolgreich werden – das ist das Schöne an proWIN!“

Deine Lieblingsprodukte?

„Der V7 Line Universalbesen ist nach wie vor mein Lieblingsprodukt, besonders wegen der Hunde. Und der Alleskönner sowieso! Ich liebe auch die Tücher und Fasern von proWIN und sage allen, dass das Umweltschutz pur ist. Das bringe ich auch so gut rüber, dass alle das verstehen. Ich liebe proWIN! Im Wellnessbereich benutzen wir auch alles, Shampoo, Hautschutzcreme usw. Warum sollte ich was anderes kaufen, wenn ich es in meinem eigenen Shop bekommen kann? Und meine

“ Hunde stinken nicht mehr, seit sie Futter von best friends bekommen ...“



> Bei der proWIN nomis Ukraine-Hilfsaktion

weiterhin selbstständig arbeiten, aber ohne sich selbst auszubeuten. Sie ist den Husten, der sich schon zum Asthma ausgewachsen hatte, endgültig los, sie hat wesentlich mehr Freizeit, muss nicht mehr ständig zur Verfügung stehen, wie es im Nagelstudio der Fall war, verfügt über ein passives Einkommen und kann länger Urlaub machen. Öfter einfach mal spontan nach Mallorca fliegen, das geht jetzt ganz problemlos. Und obwohl sie diese Insel so gut kennt, hat proWIN sie auch hier noch mal so richtig zum Staunen gebracht ...

„Das tollste Highlight in meinem Leben war das Goldseminar auf Mallorca. Ich war ja schon sehr oft da und kenne wirklich viel von dieser Insel, aber das toppte einfach alles“, schwärmt sie von dem Seminar, zu dem alle eingeladen werden, die Vertriebsleitung geworden sind. Wie viel das über die Anerkennung und Wertschätzung aussagt, die einem bei proWIN zuteilwird, muss an dieser Stelle wohl nicht weiter ausgeführt werden ... Doch es sind nicht nur diese Wahnsinns-Momente, es ist das Gesamtpaket proWIN, das Anja immer wieder aufs Neue staunen lässt und das sie mit großer Freude weiterempfiehlt. Denn alles andere wäre unterlassene Hilfeleistung, da ist sich Anja absolut sicher. ■

