



# ANETTE LEDER

Am Anfang stand ein Glas Wein ...

→ Nur weil sie nicht wusste, dass sie zu einer proWIN-Party gehen würde, besuchte Anette Leder eine Verkaufsvorführung des Direktvertriebs, den sie nun so schätzt. Ihre Freundin lud sie „nur zu einem Glas Wein“ ein ...

Anette Leder ist eine Frau, die sehr bewusst und achtsam lebt. Lebensqualität hat absolute Priorität, und wenn man die hübsche Frau mit dem pfiffigen Kurzhaarschnitt und dem strahlenden Lächeln so ansieht, spürt man sofort ihre Lebensfreude und ihr Selbstbewusstsein. Was sicher auch daran liegt, dass sie seit ihrer ersten Krebsdiagnose im Jahr 2012 ganz besonders darauf achtet, ihr Leben so zu gestalten, wie sie es möchte. Genau das ermöglicht ihr proWIN; hier fühlt sie eine Zufriedenheit, die sie sich vorher nicht hätte vorstellen können. Was sie sich aber auch nicht hätte vorstellen können, ist, dass sie sich ausgerechnet bei proWIN so wohlfühlen würde. Lange Zeit hat sie einen großen Bogen um Verkaufspartys gemacht und Einladungen immer wieder ausgeschlagen. In ihrem Bekannten- und Freundeskreis ist proWIN

schon über viele Jahre hinweg sehr bekannt und beliebt, und Anette erzählt uns, dass sie mindestens 20 Partyeinladungen abge sagt hatte, bevor sie dann doch auf einer Putzparty landete. Und auch dort wäre sie wohl nie gelandet, wenn ihre gleichnamige Freundin Annette nicht zu einem kleinen Trick gegriffen hätte ...

„Annette fragte mich, ob ich Lust hätte, auf ein Glas Wein zu ihr zu kommen, sie würde mich auch abholen. Und kaum war ich da, sah ich, dass es sich um eine proWIN-Party handelte – und ich dachte nur ‚Ach du Schande, wie komme ich hier bloß wieder weg?‘“ Sie lacht, als sie uns das erzählt, und genauso herzerfrischend kann sie heute darüber lachen, dass sie damals gerade die Airbowl so schrecklich fand – heute besitzt sie sieben dieser effektiven Luftreiniger und schwört auf die wohltuende Wirkung. Letztendlich fand sie auf dieser Party das Set „Weihnachtsbäckerei“ von der Putzwirkung her sehr überzeugend, ebenso wie die WC-Bürste „Herzilein“, die es damals als Buchungsgeschenk für eine Party gab. So kam es, dass auch bei ihr zuhause eine

Party stattfand. Und damit hatte ihre proWIN-Beratung weitere Chancen, Anette auch vom Job proWIN zu überzeugen.

Katja Principalli meldete sich immer mal wieder bei Anette, kam öfter auf einen Kaffee vorbei und wurde nicht müde, ihr von den Vorzügen von proWIN zu erzählen. Und Anette wurde nicht müde, Gründe zu finden, die gegen proWIN sprachen. Irgendwann fasste Anette einen folgenreichen Entschluss: Sie würde einfach praktisch zeigen, dass aus ihr nie eine gute proWIN-Beratung werden könnte. Gewillt, diesen Beweis anzutreten, unterschrieb Anette den Vertriebsantrag und übernahm einen Partytermin ihrer Förderin.

„Und dann habe ich auf dieser Party einfach nur gezeigt, was ich mit meinem Weihnachtsbäckerei-Set mache“, berichtet Anette und bringt damit auf den Punkt, warum proWIN auch oft das „Zeige-wie-Geschäft“ genannt wird. Mit ihrer klaren und offenen Art kam sie gut an bei den Partygästen, die Stimmung war sowieso super und Anette konnte zum ersten Mal ansatz-

weise spüren, wie sehr sie sich getäuscht hatte – sowohl in proWIN als auch in ihren Vorurteilen sich selbst gegenüber. Am Ende des Abends hatte sie einen guten Umsatz gemacht, es stand ein weiterer Partytermin in ihrem Kalender und zu ihrem eigenen Erstaunen freute sie sich darauf. Der Plan war ja eigentlich ein ganz anderer gewesen,

Baumarkt! Dieses Gefühl hält nicht nur bis heute an, sondern ist immer stärker geworden.

Als natürlicher Begleiter dieses so unverhofften Wohlfühlens haben sich dann auch kleinere und größere Erfolge eingeschlichen – seit ihrem Start ist Anette mit Spaß

Viele Menschen schöpfen erst dann Kraft, wenn sie ihre Arbeitszeit hinter sich haben, und freuen sich dementsprechend auf den Feierabend. Bei Anette ist es genau andersrum: Mit proWIN lädt sie ihre Batterien auf. Ein unendlich wertvolles Geschenk für sie, denn als Krebspatientin ist gute Selbstfürsorge und ein aktiv gestaltetes Leben

## „ICH BIN UNTER MENSCHEN UND ES MACHT SPASS.“

aber die gute Laune und der Spaß, den sie alle zusammen hatten, machte einfach Geschmack auf mehr.

Die nächsten Partys verliefen ganz ähnlich: Freude, Spaß und gute Laune immer mit an Bord. „Das finde ich so toll an proWIN: Es freut sich jeder, wenn man kommt“, erklärt uns Anette. So viel positive Resonanz gab es in ihrem bisherigen Berufsleben nicht. Für die Mutter zweier mittlerweile erwachsener Kinder, die ihren Beruf als Beamtin im Fernmeldeamt vor vielen Jahren aufgegeben hat und zur Zeit ihres proWIN-Starts als Teilzeitkraft in einem Baumarkt arbeitete, wurde sehr deutlich: proWIN gibt ihr Kraft und lässt ihr Selbstwertgefühl wachsen. Ein wunderbarer Ausgleich zum

an der Sache Sprosse für Sprosse die Vertriebsleiter hochgeklettert und ist jetzt sehr dankbar, dass ihre Förderin Katja mehr in ihr gesehen hat als sie selbst: „Ich bin wirklich froh, dass Katja bei mir so hartnäckig geblieben ist. Ich bin unter Menschen und es macht Spaß. Ich schätze es sehr, mir meinen Tag frei einteilen zu können und in Urlaub zu fahren, wann ich möchte. Und ich liebe die Arbeit mit meinem Team. Noch dazu sind viele Kunden Freunde geworden.“ Auch die proWIN-Reisen sind eine große Kraftquelle für sie: „Was man da alles geboten bekommt! Aber das Goldseminar hat wirklich alles getoppt“, berichtet sie von dem jährlich stattfindenden Seminar auf Mallorca, das all denen vorbehalten ist, die die Vertriebsleitungsstufe I geschafft haben.

immens wichtig, um gut mit der Krankheit leben zu können. Und wenn sie nicht gerade wieder eine Runde Spaß mit proWIN tankt, kann es sein, dass sie mit ihrem Manfred gerade irgendwo unterwegs ist: Die beiden lieben es, einfach mal weg zu sein, dabei das Leben zu genießen und die Seele baumeln zu lassen. Seit Anette nicht mehr im Baumarkt arbeitet, lassen sich diese Urlaubszeiten wunderbar eintakten – denn mit proWIN hat man das Maximum an freier Zeiteinteilung und noch dazu eine gut gefüllte Reisekasse. Und sollten die beiden an ihren Urlaubsabenden bei einem Glas Wein zusammensitzen, kann man sich gut vorstellen, dass Anette mit einem Schmunzeln an ihre allererste proWIN-Party denkt ... ■



> Mit proWIN lädt Anette ihre Batterien auf



> Gemeinsam macht Erfolg noch mehr Spaß



> Anette ist gern in der Natur unterwegs



> Mehr Zeit zu zweit



> Kraft tanken beim Strandspaziergang

„PROWIN IST  
DAS BESTE,  
WAS MIR  
PASSIEREN  
KONNTE!“



> Anette liebt die Arbeit mit ihrem Team

Was gibst Du Deinen Wollern mit auf den Weg? “

Womit motivierst Du sie?

„Wir reflektieren gemeinsam das Wollerseminar. Meistens merken sie dann selbst sehr schnell, was sie erreichen können. Und ich schaue dann darauf, was sie wirklich erreichen wollen, zum Beispiel den Sommerurlaub selbst bezahlen, sich was gönnen können ... Dementsprechend arbeiten wir dann gemeinsam an ihren Zielen.“

Was macht proWIN Deiner Meinung nach so erfolgreich?

„Die freie Zeiteinteilung! Jeder kann so arbeiten, wie er möchte, ganz ohne Zwang. Dazu der grüne Gedanke, der Umweltschutz – damit trumpft proWIN ohne Ende. Und: proWIN lässt Wünsche wahr werden!“

Deine Lieblingsprodukte?

„Meine AIRBOWL ist mir hoch und heilig! Nicht nur wegen des Dufts, sondern vor allem wegen der Schadstoffe. Ich habe sie auch bei Vorführungen immer dabei und am Laufen. Und da ich nicht gern putze, liebe ich den Wellnessbereich auch ganz besonders, vor allem die Time-Serie, das Bronzer CONCENTRATE – das ist wirklich besser als jedes Make-up – und den GWNC bodyscrub, die Haut ist wunderbar gepflegt damit. Im Cleanbereich ist es CLEANERGY, der BACKOFEN- & GRILLREINIGER (wir grillen den ganzen Sommer), die Fußmatte und der V7 LINE UNIVERSALBESEN – ein echter Segen bei unseren hellen Fliesen.“